



Public SunPower Systems – Der Inhaber

Als Andreas Engel sich als Hauseigentümer wegen der allgemein steigenden Energiekosten nach Alternativen zum herkömmlichen Stromerzeuger auf dem Markt umsah, war sein Interesse für das Thema „Photovoltaik“ schnell geweckt. Auf der Suche nach einem geeigneten Unternehmen fiel ihm auf, dass es zwar zahlreiche Anbieter auf dem Markt gab, die solche Anlagen auf seinem Hausdach montieren könnten, dass es aber aussichtslos war, einen zu finden, der für weiteren Service und die Detailfragen zur Verfügung stand.

Im Gespräch mit anderen Hauseigentümern stellte Andreas Engel fest, dass er nicht der Einzige war, der solche Schwierigkeiten hatte. Viele Inhaber von Photovoltaik-Anlagen berichteten ihm, dass sie im Vorfeld nicht umfassend beraten worden waren und nach der Installation keine Pflege oder Wartung erfolgt sei.

Andreas Engel fing an, sich mit dem Thema zu beschäftigen. Nach langen Überlegungen und Recherchen entwarf der studierte Betriebswirt und Vertriebsexperte einen Business-Plan für sein Unternehmen, das ganzheitliche, nachhaltige und serviceorientierte Konzepte für private und gewerblich genutzte Sonnenstromanlagen anbietet. Er gab seine Position als Mitglied des Senior-Management-Teams eines internationalen Unternehmens auf und gründete in Düsseldorf seine eigene Firma: Public SunPower Systems.



Public SunPower Systems – Das Konzept

Volksphotovoltaik oder das Erhöhen des Strom-Autonomie-Grades? Oft wird Andreas Engel, Inhaber von Public SunPower Systems (PSPS), erstaunt angesehen, wenn er seinen Kunden von seinem Geschäftskonzept erzählt. Doch auf internationaler und nationaler Ebene ist das Installieren und Betreiben von privaten Sonnenstromanlagen schon lange kein Novum mehr.

Nur in Deutschland gab es bisher noch kein vergleichbares Konzept eines Unternehmens, das nicht nur die Installation einer Photovoltaik-Anlage anbietet, sondern sich auch mit allen weiteren Fragestellungen im Zusammenhang damit beschäftigt. Public SunPower Systems greift damit einen weltweiten Trend auf serviceorientierte Komplettpakete für den Kunden anzubieten.

Aktuelle Studien belegen, dass beispielsweise eine vierköpfige Familie (zwei Erwachsene und zwei Kinder) jährlich ca. 4.000 Kilowattstunden Strom benötigt – mindestens 3.500 Kilowattstunden davon können problemlos über eine eigene Photovoltaik-Anlage selbstständig erzeugt werden. „Das Besondere an meinem Unternehmen ist, dass Public SunPower Systems nicht nur die Installation der Sonnenstromanlagen durch hochqualifizierte und erfahrene Montageteams übernimmt. Wir bieten vor und nach der Inbetriebnahme der Anlage spezielle Serviceleistungen an, die wichtige Bestandteile unseres Geschäftskonzeptes sind“, erläutert Inhaber Andreas Engel.



Public SunPower Systems – Das Leistungsspektrum

Andreas Engel spricht gerne vom sogenannten „WOVV-Effekt“ – für ihn verbirgt sich dahinter: **W**ertschätzung, **O**ffenheit, **V**ertrauen und **V**erantwortung: „Das ist für mich die Basis im Umgang mit meinen Kunden.“

Für eine schlüsselfertige Photovoltaik-Anlage kalkuliert man in der Regel eine fünfstellige Investitionssumme. Diese amortisiert sich nach zehn bis elf Jahren. Bei einer Laufzeit von mindestens 25 Jahren und immer weiter steigenden Energiekosten wird das kleine Kraftwerk auf dem Dach schnell zu einer „Gelddruckmaschine“, sagt Andreas Engel. Bei der großen Auswahl an Herstellern und Händlern von Photovoltaik-Anlagen fällt es Kunden oft schwer zu entscheiden, welche Anlage für ihre Bedürfnisse die richtige Wahl ist. Deswegen prüft Public SunPower Systems zunächst gründlich die individuellen Bedingungen und erstellt dann ein maßgeschneidertes und transparentes Angebot. Auf diese Weise erhält der Kunde bereits eine ganzheitliche Lösung für sein Projekt, und das aufwändige Einholen weiterer Angebote kann entfallen. Dazu gehört selbstverständlich auch die anschließende Wartung und Pflege der Anlage, wichtige Informationen zur Anlagen- und Ertragsversicherung und zur steuerlichen Behandlung. Aber auch Themen wie Brandschutz und Fern-Betriebsüberwachung zählen zum modular wählbaren Servicepaket von Public SunPower Systems. „Gerne bieten wir unseren Kunden auch die Vermarktung und Vermietung von Stromspeichern an und geben Hilfestellung bei Finanzierungsanträgen“, erläutert Andreas Engel weiter. Auch für Individuallösungen bei speziellen Anforderungen für Reithallen, Wintergärten oder große Parkplätze oder bei denkmalgeschützten Objekten entwickelt Public SunPower Systems passende Konzepte. Die Betreuung aller behördlichen Genehmigungen und Anmeldungen begleitet Andreas Engel ebenfalls. Weitere Detailinformationen finden Sie unter: www.public-sunpower-systems.de.

Für weitere Fragen oder Terminabsprachen stehen wir gerne zur Verfügung:
Presse- und Redaktionsbüro Vera Brunn, Oberdorfstraße 40, 40489 Düsseldorf.
FON 0211.4371156 oder info@vera-brunn.de



Andreas Engel, PSPS

Foto: Abdruck honorarfrei. Alle Rechte bei PSPS.

Zum Bestellen des Bildmaterials in druckfähiger Auflösung kontaktieren Sie bitte:

Presse- und Redaktionsbüro Vera Brunn, Oberdorfstraße 40, 40489 Düsseldorf

FON 0211.4371156 oder MAIL info@vera-brunn.de.